РОССИЙСКИЙ
ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР

ЭКСАР

РОСЭКСИМБАНК

Группа РЭЦ: все о поддержке российского экспорта

СЕГОДНЯ ГРУППОЙ РОССИЙСКОГО ЭКСПОРТНОГО ЦЕНТРА РЕАЛИЗОВАНО:

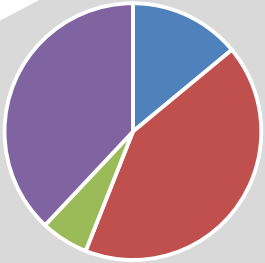
ФИНАНСОВАЯ ПОДДЕРЖКА

ЭКСАР

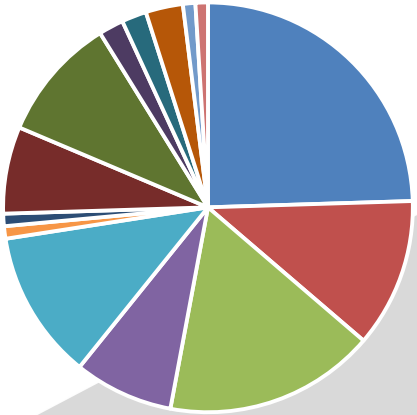
За 2017 год АО «ЭКСАР» заключило 187 договоров страхования и перестрахования на общую сумму поддержанного экспорта 13 млрд долларов США.

РОСЭКСИМБАНК

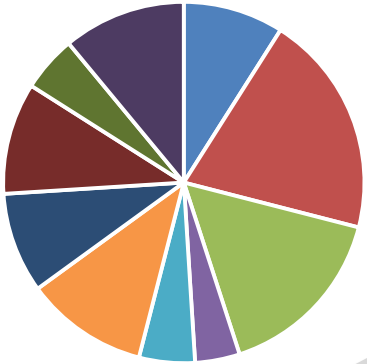
За 2017 предоставленное финансирование на поддержку экспорта составило 66 млрд. руб.



ПОДДЕРЖКА ЭКСПОРТА ГРУППОЙ РЭЦ ПО ОТРАСЛЯМ, 2017

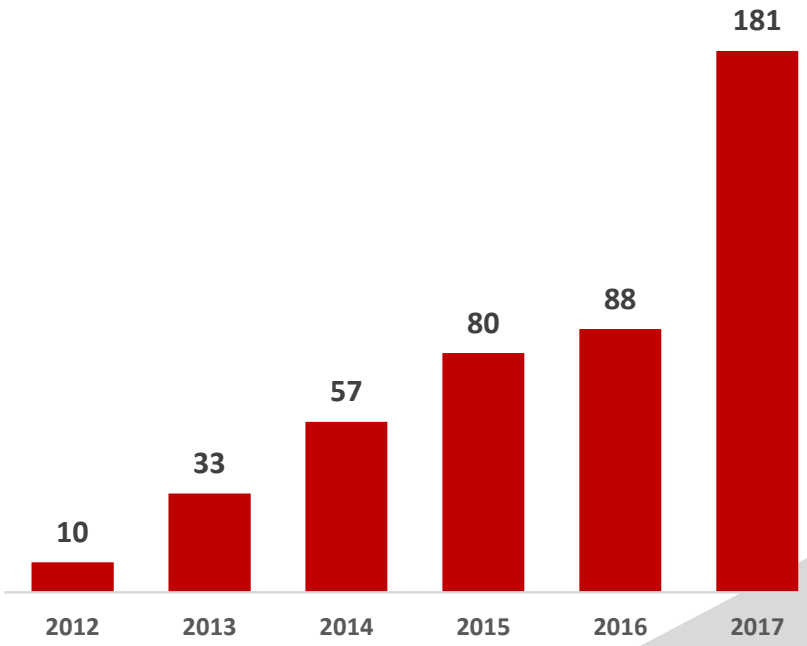


РАСПРЕДЕЛЕНИЕ СТРАХОВОЙ ЕМКОСТИ ЭКСАР ПО ОТРАСЛЯМ, 2017

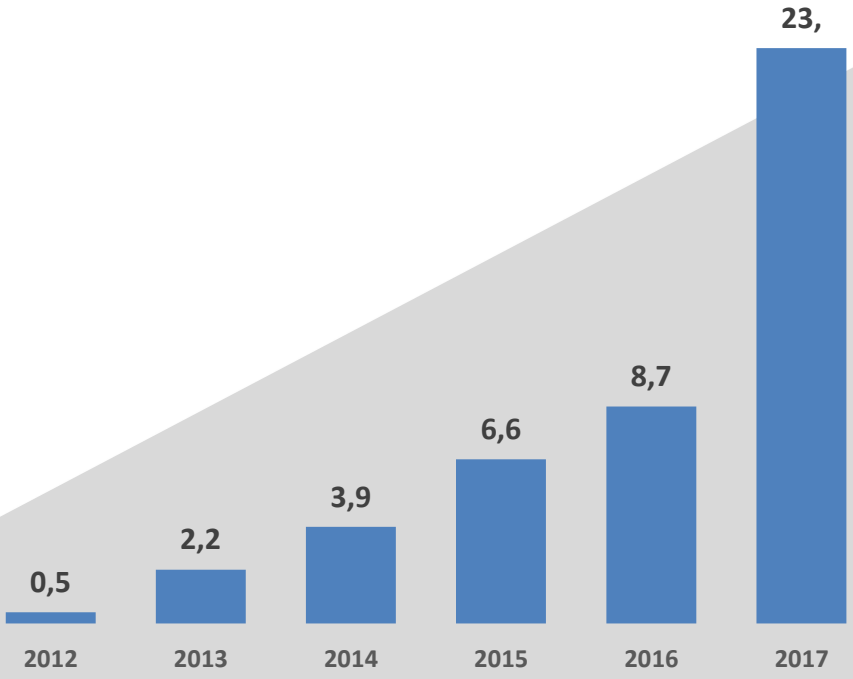


- Авиационнная промышленность (9%)
- Железнодорожный транспорт, оборудование (16%)
- Химическая промышленность (5%)
- Продукты питания (9%)
- Энергетическое машиностроение (20%)
- Удобрения (4%)
- Металлопродукция (11%)
- Транспортные средства (10%)

КОЛИЧЕСТВО СТРАН С ПОДДЕРЖАННЫМ ЭКСПОРТОМ



ОБЪЕМ ПОДДЕРЖАННОГО ЭКСПОРТА, МЛРД. $



ОСНОВНЫЕ УСЛУГИ

ОСНОВНЫЕ УСЛУГИ, ОКАЗЫВАЕМЫЕ РЭЦ, ВКЛЮЧАЮТ В СЕБЯ УСЛУГИ ПО ФИНАНСОВОЙ И НЕФИНАНСОВОЙ ПОДДЕРЖКЕ ЭКСПОРТЕРОВ

ФИНАНСОВАЯ ПОДДЕРЖКА

- Кредитование экспортных контрактов
- Предоставление банковских гарантий
- Страхование экспортных кредитов и инвестиций (в том числе экспорто-ориентированных производств)

НЕФИНАНСОВАЯ ПОДДЕРЖКА

- Анализ внешних рынков
- Продвижение на внешние рынки
- Международная сертификация
- Международное патентование
- Логистическое сопровождение сервиса
- Таможенное администрирование Экспортной деятельности

ФИНАНСОВЫЕ УСЛУГИ: СТРАХОВАНИЕ

АО «ЭКСАР» ЯВЛЯЕТСЯ ПЕРВЫМ ЭКСПОРТНЫМ АГЕНТСТВОМ В ИСТОРИИ РОССИИ И ОСУЩЕСТВЛЯЕТ СТРАХОВАНИЕ ЭКСПОРТНЫХ КРЕДИТОВ
ОТ КОММЕРЧЕСКИХ И ПОЛИТИЧЕСКИХ РИСКОВ, РОССИЙСКИХ ИНВЕСТИЦИЙ ЗА РУБЕЖОМ
ОТ ПОЛИТИЧЕСКИХ РИСКОВ

ЭКСАР

ГРУППА РОССИЙСКОГО ЭКСПОРТНОГО ЦЕНТРА

Деятельность ЭКСАР выведена из-под закона о страховании и регулируется специальным Постановлением Правительства Российской Федерации № 964 от 22.11.2011 «О порядке осуществления деятельности по страхованию и обеспечению экспортных кредитов и инвестиций от предпринимательских и политических рисков».

ЭКСАР сотрудничает с компаниями разного размера и профиля деятельности, в том числе:

- Российские предприятия-экспортеры (крупные предприятия и корпорации, малые и средние предприятия);
- Российские и иностранные финансовые организации (кредитные организации, факторинговые компании, лизинговые компании и т.д.);
- Экспортные кредитные агентства других стран и частные коммерческие кредитные страховщики.

Год создания: 2011
Уставный капитал: 43,5 млрд рублей

«ЗАКРЫВАЕМ РИСКИ, ОТКРЫВАЕМ РЫНКИ»

В ОТНОШЕНИИ ПРОЕКТОВ, ИМЕЮЩИХ ОБЩЕГОСУДАРСТВЕННОЕ, СТРАТЕГИЧЕСКОЕ ИЛИ ПРИОРИТЕТНОЕ ЗНАЧЕНИЕ ДЛЯ ЭКОНОМИКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ, ОБЕСПЕЧИВАЕТ ИСПОЛНЕНИЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ ИНОСТРАННЫМИ КОНТРАГЕНТАМИ ПУТЕМ ВЫДАЧИ НЕЗАВИСИМЫХ ГАРАНТИЙ, ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ ПОРУЧИТЕЛЬСТВ И ИНЫМИ СПОСОБАМИ

СТРАТЕГИЧЕСКИЕ НАПРАВЛЕНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ АГЕНТСТВА:

- Страховая поддержка экспорта товаров и услуг российского происхождения;
- Развитие современной системы финансирования экспорта, обеспеченной страховым покрытием Агентства;
- Страховая поддержка российских инвестиций за рубежом;
- Поддержка экспорто-ориентированных субъектов МСП;
- Поддержка создания экспорто-ориентированных производств на территории РФ.

ПРОДУКТЫ ЭКСАР:

ДЛЯ ЭКСПОРТЕРОВ:

- Страхование кредита поставщика;
- Страхование краткосрочной дебиторской задолженности;
- Страхование лизинга

ДЛЯ ИНВЕСТОРОВ:

- Страхование российских инвестиций за рубежом.

ДЛЯ БАНКОВ:

- Страхование кредита покупателю;
- Страхование подтвержденного аккредитива;
- Страхование экспортного факторинга;
- Страхование кредита на пополнение оборотных средств экспортера;
- Страхование кредитов на создание экспортоориентированных производств.

КРЕДИТНО-ГАРАНТИЙНАЯ ПОДДЕРЖКА БИЗНЕСА

АО «РОСЭКСИМБАНК» ЯВЛЯЕТСЯ ГОСУДАРСТВЕННЫМ ИНСТИТУТОМ
И ПРИЗВАН СФОРМИРОВАТЬ ОСНОВУ ФИНАНСОВОЙ ПОДДЕРЖКИ ЭКСПОРТЕРОВ, КЛЮЧЕВЫМИ ЦЕЛЯМИ КОТОРОЙ ЯВЛЯЮТСЯ:

- стимулирование развития несырьевого экспорта;
- обеспечение диверсификации (как продуктовой, так и географической);
- сохранение и последующее упрочение позиций товаров и услуг из России на мировых рынках;
- увеличение объемов экспорта как одного из основных драйверов развития экономики;
- создание условий для выхода новых российских производителей на зарубежные рынки;
- усиление интеграции России в процессы международной кооперации.

РОСЭКСИМБАНК

ГРУППА РОССИЙСКОГО ЭКСПОРТНОГО ЦЕНТРА

Основная цель деятельности Банка — предоставление финансовой поддержки, организационно и экономически доступной широкому кругу экспортёров, и во многом определяющей конкурентоспособность российской экспортной продукции с высокой добавленной стоимостью и услуг на внешних рынках: конкуренция на внешних рынках идет, прежде всего, не в части продукции, а в части условий финансирования ее приобретения, которые могут предложить экспортеры (через свои банки). Это подтверждается анализом факторов и тенденций, сформировавшихся в мировой торговле в последние 35-40 лет.

АО «РОСЭКСИМБАНК» входит в Группу Внешэкономбанка. Банк является членом следующих организаций:

Ассоциация российских банков (АРБ);
Московская биржа;
Российский финансово-банковский союз (РФБС);
РОССВИФТ; S.W.I.F.T.;
Ассоциация участников вексельного рынка (АУВЕР);
Некоммерческое партнерство «Национальный комитет содействия экономическому сотрудничеству со странами Латинской Америки».

Год создания: 1994 Лицензия ЦБ РФ № 2790–г от 05.02.2015 г.
Уставный капитал: 20, 751 млрд рублей

АО «РОСЭКСИМБАНК» имеет долгосрочный рейтинг кредитоспособности в иностранной валюте международного рейтингового агентства Moody’s Investors Service на уровне «Ba2», а также индивидуальный рейтинг кредитоспособности «А++» со стабильным прогнозом Рейтингового Агентства RAEX («Эксперт РА»).

Moody’s Ba2

ЭКСПЕРТ РА РЕЙТИНГОВОЕ АГЕНТСТВО A++

БАНК ПРЕДОСТАВЛЯЕТ ФИНАНСИРОВАНИЕ:

- Экспортерам российской продукции или услуг;
- Российским производителям, поставляющим продукцию на экспорт посредством торговых домов или агентов;
- Иностранным покупателям российской продукции;
- Зарубежным финансовым институтам в целях финансирования контрактов на приобретение российской продукции и услуг.

ПРОГРАММЫ ПОДДЕРЖКИ ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНОЙ ПРОДУКЦИИ

Постановление Правительства РФ №566 от 08.06.2015 «Об утверждении Правил предоставления субсидии из федерального бюджета Государственному специализированному Российскому экспортно-импортному банку (акционерное общество) в целях компенсации недополученных доходов по кредитам, выдаваемым в рамках поддержки производства высокотехнологичной продукции»

Постановление Правительства РФ №620 от 24.05.2017 «Об утверждении Правил предоставления из федерального бюджета субсидии акционерному обществу "Российский экспортный центр" на цели субсидирования процентных ставок по экспортным кредитам, предоставляемым коммерческими банками»

КРЕДИТЫ НА ПОДДЕРЖКУ ЭКСПОРТА

Продуктовая линейка АО «РОСЭКСИМБАНК» разработана с целью обеспечить поддержку экспортных контрактов на всех этапах их реализации.

КРЕДИТ ЭКСПОРТЕРУ :

I. Предэкспортное финансирование:
Финансирование расходов по экспортному контракту;
Финансирование текущих расходов по экспортным поставкам.

II. Постэкспортное финансирование:
Финансирование коммерческого кредита экспортера;
Финансирование торгового оборота с иностранными покупателями.

КРЕДИТ ПОКУПАТЕЛЮ :

Прямой кредит иностранному покупателю;
Финансирование через подтвержденный аккредитив;
Кредит банку иностранного покупателя.

УСЛОВИЯ КРЕДИТОВАНИЯ:

Заемщик – импортер/банк импортера/экспортер/российский производитель;
Доля российской составляющей в экспортном контракте – не менее 30%;
Размер кредита – 85-100% от суммы экспортного контракта;
Валюта кредита – российский рубль или валюта экспортного контракта;
Срок кредитования – до 10 лет;
Базовое обеспечение:
• Страховое покрытие АО «ЭКСАР»;
• Залог прав требования на получение экспортной выручки по экспортному контракту (договору комиссии между производителем и экспортером);
• Поручительства собственников бизнеса.

УСЛОВИЯ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ КРЕДИТОВ:

Вступление в силу экспортного контракта;

Открытие экспортером счета в АО «РОСЭКСИМБАНК»;

Открытие/перевод паспорта сделки в АО «РОСЭКСИМБАНК» по экспортному контракту.

ПРОГРАММА ПОДДЕРЖКИ ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНОЙ ПРОДУКЦИИ

В рамках реализации запущенной совместно с Минпромторгом России программы поддержки экспорта высокотехнологичной продукции АО «РОСЭКСИМБАНК» предлагает кредиты по ставкам, которые позволяют значительно увеличить экспортные возможности компании. Кредитование доступно в рублях, долларах США и евро.

ГРУППА РОССИЙСКОГО ЭКСПОРТНОГО ЦЕНТРА: НЕФИНАНСОВАЯ ПОДДЕРЖКА

АНАЛИЗ ВНЕШНИХ РЫНКОВ

ПРОДВИЖЕНИЕ НА ВНЕШНИЕ РЫНКИ

МЕЖДУНАРОДНОЕ ПАТЕНТОВАНИЕ

РОССИЙСКИЙ ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР

ТАМОЖЕННОЕ АДМИНИСТРИРОВАН

МЕЖДУНАРОДНАЯ СЕРТИФИКАЦИЯ

ЛОГИСТИЧЕСКОЕ СОПРОВОЖДЕНИЕ

АНАЛИЗ ВНЕШНИХ РЫНКОВ

- востребованность продукции;
- риск ведения ВЭД; специализированные аналитические обзоры, меры государственной поддержки отрасли;
- требования законодательства страны к импортируемой продукции, отдельные вопросы ведения ВЭД.

ПРОДВИЖЕНИЕ НА ВНЕШНИЕ РЫНКИ

- поиск потенциальных потребителей продукции на ключевых рынках сбыта, установление деловых контактов с профильными отраслевыми ведомствами;
- формирование пула потенциальных клиентов; проверка деловой репутации и платежеспособности партнеров; организация целевых мероприятий/бизнес-миссий;

МЕЖДУНАРОДНОЕ ПАТЕНТОВАНИЕ И СЕРТИФИКАЦИЯ

- консультации и письменные рекомендации по патентно-правовой охране продукции/технологии;
- юридические услуги в области интеллектуальной собственности;
- консультирование экспортеров по установленным требованиям к продукции и соответствия на внешних рынках;

ТАМОЖЕННОЕ АДМИНИСТРИРОВАНИЕ И ЛОГИСТИЧЕСКОЕ СОПРОВОЖДЕНИЕ

- Этап Предэкспорта (проверка соблюдения законодательства, подготовка документов, консультации части таможенной стоимости).
- Этап Экспорта (помощь в получении разрешительной документации, составлении товаросопроводительных документов, эффективное применение льгот при уплате пошлин
- Этап Постэкспорта (помощь в подготовке комплекта документов, необходимого для возврата НДС).

ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ РОССИЙСКОГО ЭКСПОРТНОГО ЦЕНТРА ОРИЕНТИРОВАНА, В ТОМ ЧИСЛЕ, НА СОПРОВОЖДЕНИЕ ЗАПРОСОВ ЭКСПОРТЕРОВ ПРИ РАБОТЕ С ПРОФИЛЬНЫМИ МИНИСТЕРСТВАМИ И ВЕДОМСТВАМИ, ГОСУДАРСТВЕННЫМИ СЛУЖБАМИ

ПРОГРАММА ПРОДВИЖЕНИЯ ПРОДУКЦИИ НА ВНЕШНИЕ РЫНКИ (выставочно-ярморочные мероприятия)	• **Постановление Правительства от 24.04.2017 №488**
СПЕЦИАЛЬНАЯ ПРОГРАММА ПОДДЕРЖКИ СЕРТИФИКАЦИИ И ОМОЛОГАЦИИ НА ВНЕШНИХ РЫНКАХ	• **Постановление Правительства от 17.12.2016 №1388**
СОДЕЙСТВИЕ РЕГИСТРАЦИИ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ ЗА РУБЕЖОМ	• **Постановление Правительства от 15.12.2016 №1368**
ПРОГРАММА ПОДДЕРЖКИ ТРАНСПОРТИРОВКИ ПРОДУКЦИИ	• **Постановление Правительства от 26.04.2017 №496 (в ред. 13.06.2017 №702)**

* Взаимодействие между МПТ и АО «РЭЦ» осуществляется на основании агентского договора

ПРОГРАММА ПРОДВИЖЕНИЯ ПРОДУКЦИИ НА ВНЕШНИЕ РЫНКИ (Обеспечение участия в международных конгрессно-выставочных мероприятиях и деловых миссиях)

Постановление Правительства от 24.04.2017 №488

Объем финансирования:

Конгрессно-выставочные мероприятия:

- **до 80%** для организаций, относящихся к субъектам малого и среднего предпринимательства;
- **до 50%** для организаций, не относящихся к субъектам малого и среднего предпринимательства.

- Деловые миссии:
  100% для всех организаций.

Затраты, подлежащие финансированию:

- Аренда **выставочных площадей**, монтаж выставочных стендов и др.;
- Организация **доставки** (погрузка, транспортировка, выгрузка) **образцов** высокотехнологичной, инновационной и иной продукции до места проведения зарубежных конгрессно-выставочных мероприятий и обратно до места отправления;
- **Организация** подготовки и **проведение** специальных **мероприятий** по продвижению продукции и услуг на внешние рынки, включая у**слуги переводчиков** для российских участников международных мероприятий.

Регистрация на участие в мероприятиях

https://www.exportcenter.ru/events/

Для участия в конгрессно-выставочных мероприятиях необходимо:

- В перечне выбрать подходящее мероприятие;
- Подготовить перечень документов для заявления на участие в мероприятии;
- Зарегистрироваться на сайте АО «Российского экспортного центра»;
- Заполнить электронную форму заявления на участие в соответствующем мероприятии в перечне, заполнив электронное заявление.

СПЕЦИАЛЬНАЯ ПРОГРАММА ПОДДЕРЖКИ СЕРТИФИКАЦИИ И ОМОЛОГАЦИИ НА ВНЕШНИХ РЫНКАХ

Постановление Правительства от 17.12.2016 №1388

Тип затрат:

- **90%** компенсация затрат на оценку соответствия требованиям целевого рынка
- **90%** компенсация затрат на оценку соответствия менеджмента организации
- **50%** компенсация затрат на проведения НИОКР для обеспечения соответствия продукции требованиям, предъявляемым на внешних рынках, превышающим обязательные требования РФ и ЕАЭС

Компенсация затрат экспортеров на сертификацию:

Согласно правилам компенсации подлежат:

- фактически произведенные затраты в 2016 - 2017 годах на оценку соответствия и омологацию;
- затраты на испытания, проведенные в российских испытательных лабораториях, в случае если экспортные поставки осуществляются в государства - члены Евразийского экономического союза;
- затраты на оценку соответствия систем менеджмента организаций, если такие требования содержаться в договорах с покупателями или являются обязательной частью международных тендеров.

Показатели результативности предоставления субсидии:

- осуществление организацией поставки высокотехнологичной продукции в соответствии с заключенным контрактом, соответствующим требованиям соглашения, на сумму, превышающую сумму запрашиваемой субсидии **не менее чем в 10 раз**
- исполнение организацией обязательства поставки высокотехнологичной продукции в течение 3 лет с даты получения субсидии в соответствии с заключенным контрактом , соответствующим требованиям соглашения, на сумму, превышающую сумму запрашиваемой субсидии **не менее чем в 10 раз**

СОДЕЙСТВИЕ РЕГИСТРАЦИИ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ ЗА РУБЕЖОМ

Постановление Правительства от 15.12.2016 №1368

Оплата пошлин	Оплата услуг по подготовке, подаче и делопроизводству по заявкам
100%	**70%** Международная заявка PCT
90%	**70%** Заявка в зарубежное национальное/ региональное патентное ведомство (изобретение, полезная модель, промышленный образец)
50%	**70%** Заявка на международную регистрацию товарного знака в соответствии с Мадридским соглашением/протоколом

Памятка организациям при подготовке и подаче документов на предоставление субсидий

https://www.exportcenter.ru/functions/subsidies_for_manufacturers/

Предельные значения компенсаций

- **50 тыс. руб.** Международная заявка PCT

Заявка в зарубежное национальное/ региональное патентное ведомство:

- **325 тыс. руб. -** США
- **525 тыс. руб. -** Европейское патентное ведомство (ЕПВ)
- **260 тыс. руб. -** Япония
- **200 тыс. руб. -** Китай
- **200 тыс. руб. -** Республика Корея
- **160 тыс. руб. -** другие страны
- **50 тыс. руб. -** заявка на международную регистрацию товарного знака в соответствии с Мадридским соглашением/протоколом

ПРОГРАММА ПОДДЕРЖКИ ТРАНСПОРТИРОВКИ ПРОДУКЦИИ

Постановление Правительства от 26.04.2017 №496
(в ред. 13.06.2017 №702)

Специальная программа направлена на поддержку экспорта высокотехнологичной продукции, а именно **на компенсацию до 80% фактически понесенных затрат** экспортеров при **транспортировке** своей **продукции** на внешние рынки.

Претендовать на данную компенсацию могут производители поставляемой продукции, коды ТН ВЭД продукции которых включены в перечень высокотехнологичной продукции, утвержденный в Приложении № 2 **Приказа Минпромторга России от 23.06.2017 г. № 1993.**

Необходимо предоставление одного из нижеуказанных документов

- Письма Минпромторга России, подтверждающее производство промышленной продукции на территории РФ согласно ПП РФ от 17.07.2015 г. № 719

(данное письмо организация получает в соответствии с Порядком подтверждения производства промышленной продукции на территории РФ, утвержденным Приказом Минпромторга Россииот 12 ноября 2015 г. № 3568);

- Специального инвестиционного контракта.

Предельные значения компенсаций

- Лимит затрат на перевозку единицы продукции железнодорожным транспортом - **800 руб. за вагоно/километр**
- Лимит затрат на перевозку одного 40-футового контейнера водным транспортом, руб. - **300 тыс. руб.**
- Лимит затрат на перевозку одного 20-футового контейнера водным транспортом, руб. - **160 тыс. руб.**
- Лимит затрат на перевозку единицы продукции водным транспортом **– от 100 тыс. руб. до 3,0 млн руб.** (зависит от вида поставляемой продукции)
- Лимит затрат на перевозку единицы продукции водным транспортом при расчете за кубический метр, руб. - **12 тыс. руб.**
- Лимит затрат на перевозку единицы продукции автотранспортом в рублях (зависит от вида поставляемой продукции)
- Лимит затрат на доставку единицы продукции самоходом в рублях за 1 км пробега **– 45 руб.**

РЕГИОНАЛЬНОЕ ПРИСУТСТВИЕ ГРУППЫ РЭЦ

В РЕГИОНАХ РОССИЙСКИЙ ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР ПРЕДОСТАВЛЯЕТ СВОИ УСЛУГИ ЧЕРЕЗ СЕТЬ СОБСТВЕННЫХ ОБОСОБЛЕННЫХ ПОДРАЗДЕЛЕНИЙ, А ТАКЖЕ ЧЕРЕЗ СЕТЬ ПАРТНЕРСКИХ ТОЧЕК ПРИСУТСТВИЯ.

РЕГИОНАЛЬНОЕ ПРИСУТСТВИЕ ГРУППЫ РЭЦ

» 15 собственных обособленных подразделений РЭЦ

- *Белгород*
- *Владивосток*
- *Екатеринбург*
- *Иркутск*
- *Калининград*
- *Краснодар*
- *Красноярск*
- *Нижний Новгород*
- *Новосибирск*
- *Ростов-на-Дону*
- *Самара*
- *Санкт-Петербург*
- *Ставрополь*
- *Уфа*
- *Хабаровск*

РЕГИОНАЛЬНОЕ ПРИСУТСТВИЕ ГРУППЫ РЭЦ

» 18 партнерских точек присутствия

- *Рязанская область (ЦПЭ)*
- *Республика Татарстан (ЦПЭ)*
- *Омская область (ЦПЭ)*
- *Ульяновская область (ЦПЭ)*
- *Республика Башкортостан (ТПП)*
- *Орловская область (ТПП)*
- *Томская область (ТПП)*
- *Приморский край (ТПП)*
- *Красноярский край (ТПП)*
- *Вологодская область (ЦПЭ)*
- *Новгородская область (ЦПЭ)*
- *Волгоградская область (ЦПЭ)*
- *Пермский край (ТПП)*
- *Калужская область (ТПП)*
- *Республика Крым (ЦПЭ)*
- *Удмуртская Республика (ЦПЭ)*
- *Самарская область – Деловая Россия*
- *Свердловская область (ЦПЭ)*

» 9 партнерских соглашений о сотрудничестве по вопросам развития экспортной деятельности с администрациями субъектов РФ

» партнерство с 33 банками с присутствием во всех субъектах РФ

ОТ РЕГИОНОВ К ЗАРУБЕЖЬЮ

КАК В РЕГИОНАХ, ТАК И ЗА РУБЕЖОМ РОССИЙСКИЙ ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР ПРЕДОСТАВЛЯЕТ СВОИ УСЛУГИ ЧЕРЕЗ СЕТЬ ТОЧЕК ПРИСУТСТВИЯ.
ОБРАТИВШИСЬ В ЗАРУБЕЖНОЕ ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО ИЛИ ТОРГОВЫЙ ДОМ РЭЦ ВЫ СМОЖЕТЕ ПОЛУЧИТЬ:

- консультации по вопросам ведения внешнеэкономической деятельности в целевой стране;
- консультационную поддержку по вопросам местного регулирования и участия в тендерах;
- содействие в установлении контактов и информацию о коммерческих предложениях зарубежных компаний;
- помощь в организации деловых встреч, переговоров;
- содействие по вопросу сопровождения экспортных сделок с применением инструментов нефинансовой и кредитно-страховой поддержки РЭЦ;
- содействие в организации участия в профильных мероприятиях, в деловых поездках на зарубежные выставки, конференции, семинары;
- экспертизу внешнеторговых контрактов, договоров;
- доступ к дополнительной инфраструктуре Торгового дома РЭЦ.

Для всех Российских экспортеров, включая МСП

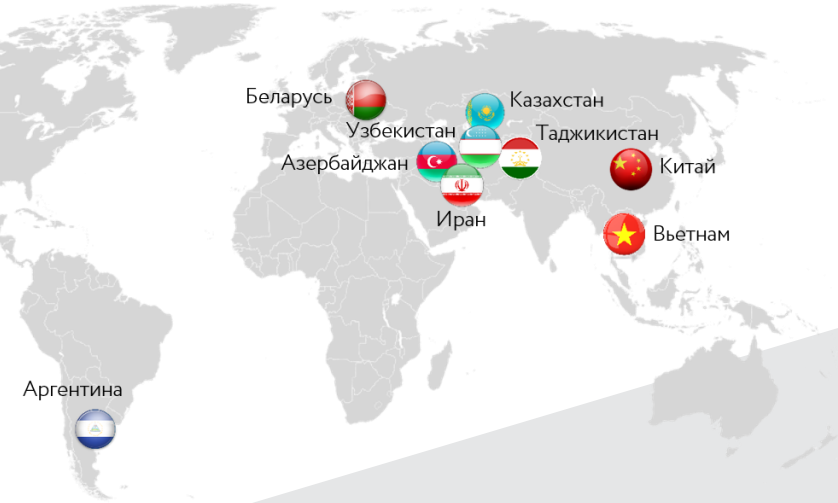
МЕЖДУНАРОДНОЕ РАЗВИТИЕ ГРУППЫ РЭЦ

Сегодня открыты собственные представительства РЭЦ в **Беларуси, Таджикистане, Казахстане, Вьетнаме, Азербайджане, Узбекистане**, а также в **Китае и Иране** в формате Торгового дома.

Кроме того, в качестве пилота функционирует «точка присутствия» в **Аргентине** на базе торгового представительства РФ.

Готовится расширение присутствия Группы РЭЦ в **Индии, Индонезии, ЮАР**. Рассматриваются условия организации точек присутствия в **Мексике и ОАЭ.**

РЭЦ активно работает над новым форматом «точки присутствия» - **Торговым домом РЭЦ**. Это комплексное решение для экспортеров для комфортного ведения экспортной деятельности в зарубежных странах и обладать дополнительной инфраструктурой, которую российские компании смогут использовать как площадку для встреч с контрагентами, временный офис, а также как шоу-рум, где будут представлены образцы или макеты продукции.



Экспортер может направить обращение непосредственно Представителю РЭЦ за рубежом, либо в головной офис РЭЦ

ОСНОВНЫЕ СЕРВИСЫ ЗАРУБЕЖНОЙ ТОЧКИ ПРИСУТСТВИЯ РЭЦ:

- консультации по вопросам ведения внешнеэкономической деятельности в целевой стране;
- консультационная поддержка по вопросам местного регулирования и участия в тендерах;
- содействие в установлении контактов и информация о коммерческих предложениях зарубежных компаний;
- помощь в организации деловых встреч, переговоров;
- содействие по вопросу сопровождения экспортных сделок с применением инструментов нефинансовой и кредитно-страховой поддержки РЭЦ;
- содействие в организации участия в профильных мероприятиях, в деловых поездках на зарубежные выставки, конференции, семинары;
- экспертиза внешнеторговых контрактов, договоров;

Инфраструктура Торгового дома РЭЦ предусматривает возможность предоставления российским компаниям-экспортерам дополнительных услуг, включая:

- Временное размещение представителя российской компании
- Предоставление средств связи и другого офисного оборудования
- Предоставление во временное пользование переговорных комнат с обслуживанием
- Содействие в коммуникации, оказание переводческих услуг и другой поддержки в рамках переговорного процесса

MADE IN RUSSIA

MADE IN RUSSIA
ЭКСПОРТНЫЙ БРЕНД СТРАНЫ, ПОДТВЕРЖДАЮЩИЙ, ЧТО ТОВАР ИЛИ УСЛУГА ПРОИЗВЕДЕНЫ НА ТЕРРИТОРИИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ.

ОСНОВНЫЕ ЦЕННОСТИ ЭКСПОРТНОГО БРЕНДА **MADE IN RUSSIA:**

- Доступность и популярность продукции
- Качество и надежность продукции
- Современный имидж российского несырьевого экспорта
- Безопас ность продукц ии
- Экологичность продукции

WWW.EXPORTEDU.RU

ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЙ ПРОЕКТ РЭЦ

ОСНОВНАЯ ЗАДАЧА — ОБЕСПЕЧИТЬ РЕГИОНАЛЬНЫЕ МСП ДОСТУПОМ К СИСТЕМНОЙ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПОДДЕРЖКЕ С ЕДИНЫМ УРОВНЕМ КАЧЕСТВА, РЕГУЛЯРНОСТИ И ТЕРРИТОРИАЛЬНОГО ПРИСУТСТВИЯ

ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЙ ПРОЕКТ — СИСТЕМООБРАЗУЮЩИЙ ПРОГРАММНЫЙ ПРОДУКТ, РАЗРАБОТАННЫЙ ДЛЯ ОБУЧЕНИЯ ПРЕДСТАВИТЕЛЕЙ МСП ВЕДЕНИЮ ЭКСПОРТНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ И ПОВЫШЕНИЯ КВАЛИФИКАЦИИ СОТРУДНИКОВ РЕГИОНАЛЬНОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ ПОДДЕРЖКИ ЭКСПОРТА

Особенность Образовательного проекта состоит в его модульной системе подачи информации, где каждый курс является самодостаточной программой.

- Создание единых образовательных стандартов обучения экспорту — разработка образовательной программы;
- Обучение представителей организаций региональной инфраструктуры поддержки экспорта и формирование из них штата тренеров;
- Тренеры, аттестованные РЭЦ, обучают экспортоориентированные предприятия в регионах по образовательным методикам РЭЦ.

ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ ПРОГРАММА ГРУППЫ РЭЦ РЕАЛИЗУЕТСЯ В ФОРМАТЕ «ЦЕНТР ДЛЯ ЦЕНТРОВ»

- Школа экспорта РЭЦ создает единые образовательные стандарты обучения экспорту - разрабатывает образовательную программу
- Школа экспорта РЭЦ обучает представителей организаций региональной инфраструктуры, партнерских организаций и ВУЗов и формирует из них штат тренеров
- Тренеры, сертифицированные Школой экспорта РЭЦ, обучают МСП в регионах по образовательным методикам Школы экспорта

Образовательный проект

ПРОГРАММА ОБУЧЕНИЯ

Для последовательного формирования системы знаний **образовательная программа** разделена на курсы и охватывает все сферы экспортной деятельности:

1. Введение в экспорт: жизненный цикл экспортного проекта. Государственная поддержка экспортоориен- тированныхпредприятий;
2. Эффективный маркетинг для экспортеров;
3. Деловая коммуникация в экспортной деятельности;
4. Правовое обеспечение экспортной деятельности;
5. Управление финансовыми ресурсами для экспортеров;
6. Документационнное обеспечение экспортной деятельности
7. Таможенное оформление экспортных операций;
8. Логистика в экспортной деятельности.

ФОРМЫ ОБУЧЕНИЯ

Онлайн-курсы

- Выбор темпа обучения;
- Минимальный отрыв от производства;
- Применение современных технологий.

Очные курсы

- Живое общение с тренером;
- Практические занятия в группе.

Портал Образовательного проекта **www.ExportEdu.ru** является первой в России **специализированной образовательной интернет-площадкой**, созданной государственным институтом поддержки экспорта специально для представителей МСП, заинтересованных в развитии своего бизнеса и старте экспортной деятельности.

В 2016 году **очная форма обучения** будет доступна в следующих регионах РФ:

- Волгоградская область;
- Красноярский край;
- Нижегородская область;
- Республика Башкортостан;
- Республика Татарстан;
- Ростовская область;
- Самарская область;
- Санкт-Петербург;
- Свердловская область;
- Ульяновская область;
- Хабаровский край;
- Ханты-Мансийский АО — Югра;
- Челябинская область.

РЕЗУЛЬТАТЫ РЕАЛИЗАЦИИ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЕКТА

2017 ГОД

41 РЕГИОН-УЧАСТНИК

4,89 – ОЦЕНКА СЛУШАТЕЛЕЙ

117 АТТЕСТОВАННЫХ ТРЕНЕРОВ

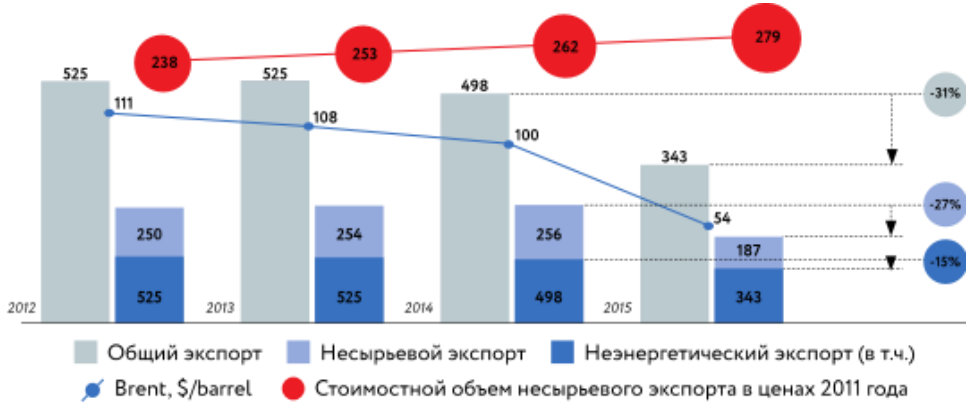
2300 УНИКАЛЬНЫХ КОМПАНИЙ ПРОШЛИ ОЧНОЕ ОБУЧЕНИЕ В РЕГИОНИОНАХ

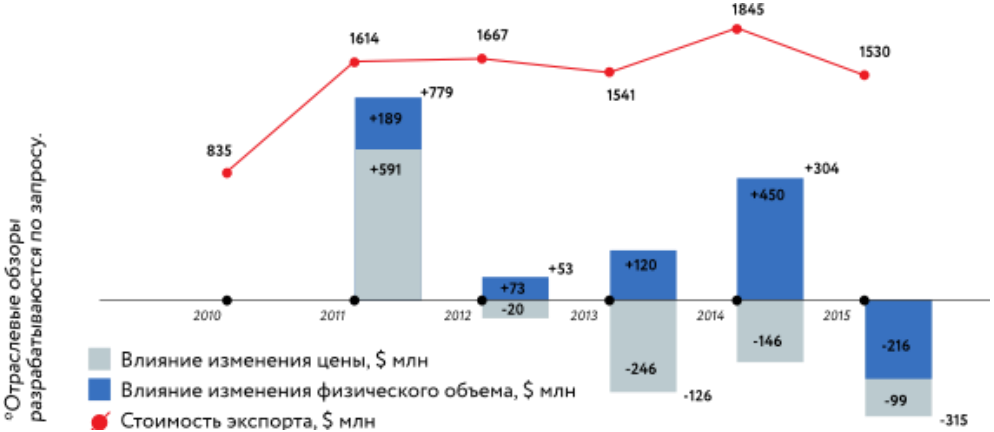
АНАЛИТИЧЕСКИЙ ЦЕНТР РЭЦ

РЭЦ ВЫСТУПАЕТ АНАЛИТИЧЕСКИМ ЦЕНТРОМ ПО ЭКСПОРТНОЙ ТЕМАТИКЕ.
ПРОВЕДЕНИЕ ГЛУБОКОГО, ВСЕСТОРОННЕГО АНАЛИЗА ЗАРУБЕЖНЫХ ОТРАСЛЕВЫХ И СТРАНОВЫХ РЫНКОВ ЯВЛЯЕТСЯ ОДНОЙ ИЗ ВАЖНЕЙШИХ ЗАДАЧ КАК НА ЭТАПЕ ПРИНЯТИЯ РЕШЕНИЯ О ВЫХОДЕ НА НИХ, ТАК И В ДАЛЬНЕЙШЕМ, ПРИ ФОРМИРОВАНИИ СТРАТЕГИИ ПОЗИЦИОНИРОВАНИЯ КОМПАНИИ И ЕЕ ПРОДУКЦИИ ЗА РУБЕЖОМ

- Детальный и всесторонний анализ данных таможенной статистики российского экспорта (включая географический, товарный, а также региональный разрез) с учетом заинтересованности российских экспортеров.
- Глубокое изучение статистических показателей внешней торговли зарубежных стран в целях предварительной оценки перспектив выхода российских экспортеров на их рынки.
- Сбор и систематизация сведений о планируемых и реализуемых за рубежом инфраструктурных проектах, а также об открытых в рамках их реализации международных тендерах.
- Анализ перспектив выхода российских экспортеров на рынки зарубежных стран с точки зрения уровня их тарифной защиты, наличия действующих специальных защитных мер, тарифных льгот и преференций, а также соглашений о зоне свободной торговли.
- Мониторинг и анализ смежных макроэкономических показателей России и зарубежных стран (уровень ВВП, население, экспорт услуг, объем иностранных инвестиций, производство отдельных продовольственных и промышленных товаров и другие).

ФРАГМЕНТЫ ОТЧЕТА





АНАЛИТИЧЕСКИЕ ПРОДУКТЫ

- Аналитические отчеты
  по статистике российского несырьевого экспорта
- Отраслевые обзоры по несырьевому экспорту

ПРИМЕРЫ АНАЛИЗА

«наблюдавшийся в течение 4 лет рост физических объемов российского экспорта минеральных удобрений в Бразилию в 2015 году сменился падением, тем самым усугубив негативное влияние продолжающегося снижения цен на удобрения».

Направления развития в 2018 году

1. Фокус на отраслевые стратегии
2. Системная работа по инструментам поддержки
3. Акцент на экспортно ориентированные предприятия
4. Развитие международного присутствия

РОССИЙСКИЙ
ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР

ЭКСАР
РОСЭКСИМБАНК

ГРУППА РОССИЙСКОГО ЭКСПОРТНОГО ЦЕНТРА

123610, г. Москва, Краснопресненская наб., 12, подъезд 9
Тел. +7 (495) 937 47 47
Факс. +7 (495) 937 47 41
info@exportcenter.ru
www.exportcenter.ru